

ONCOSTART ENTREPRENEURSHIP SCHOOL

PROGRAMME

23-27 SEPTEMBRE 2024

Dans les locaux du Paris Saclay Cancer Cluster Le Kremlin Bicêtre

Coorganisée par les membres fondateurs du consortium oncoSTART































Lieu: Dans les locaux du Paris Saclay Cancer Cluster - Le Kremlin Bicêtre

23 SEPTEMBRE / 9h00-12h15

9h00 Accueil petit dej

9h30 Introduction, présentation participants

10h00 Présentation des membres OncoSTART et leurs actions Membres fondateurs OncoSTART

10h45 Entrepreneurs en oncologie, retours d'expérience Modérateur : Benjamin GAREL, Directeur général PSCC et 3 startups témoins

11h30 Session méthodologie : Quel outil pour penser son Business Model ? Modèle CANVAS et feuille de succès Grégoire Prévost, CEO LS Lead (Life Sciences Leadership School)



23 SEPTEMBRE / 13h30-17h30

Quels sont les besoins médicaux en oncologie? 13h30 Pr Benjamin BESSE, Directeur de la Recherche clinique **Gustave Roussy**

> Les tendances du marché de l'oncologie 14h15

Co-intervention: Amaury MARTIN, Directeur adjoint - Valorisation, Données Institut Curie et Pascal DESCHASEAUX - Directeur, Institut Carnot OPALE

> 15h00 **Pause**

Qui sont les parties prenantes du système de santé en oncologie? Pourquoi bien identifier les acteurs de la chaine de valeur? Muriel DAHAN, Directrice de la R&D Unicancer

> Comment choisir son positionnement, son indication 16h15 en oncologie et formuler sa proposition de valeur?

Carole NEVES, CEO BiotechStudio

Echange Q&R avec Animateur 17h00





15h30

Lieu: Dans les locaux du Paris Saclay Cancer Cluster - Le Kremlin Bicêtre

24 SEPTEMBRE / 9h00-12h15

9h00 Accueil petit dej

9h30 Les stratégies d'accès au marché : de la recherche au pré-lancement du produit ?

Philippe JACQUOT, Directeur division oncologie de Takeda France ou Sébastien COISNE Head, R&D FP&A Sanofi (à valider)

10h15 La compréhension des business models, les prévisions de ventes Philippe JACQUOT, Directeur division oncologie de Takeda France ou Sébastien COISNE Head, R&D FP&A Sanofi (à valider)

11h00 Pause

Planification du développement préclinique : une des clefs du succès !

Jonathan KEARSEY, LeadsToDevelopment

12h15 Pause dej networking

24 SEPTEMBRE / 13h30-18h

Atelier pratique : anticiper et optimiser vos stratégies de développement, la 13h30 roadmap et son budget (médicament, diagnostic)?

Intervenant en cours de sollictiation

La recherche partenariale public/privé préclinique et clinique en oncologie

Représentants des Instituts Carnot Curie Cancer, OPALE, CALYM, AP-HP

Pause **15h30**

Pour des partenariats industriels réussis : Quels assets pour attirer les équipes 16h00 Business Development des partenaires ? Quelles stratégies pour mettre en place des partenariats réussis ?

Corinne VENOT, Senior Director BusDev Beigene

Prendre en compte les besoins des patients dans la construction 17h00 de sa solution/de son projet ? Rôle des patients-experts

Françoise SELLIN, CEO de Expertise Patient

Echanges informels sur les partenariats public/privé et privé/privé avec les intervenants de l'après-midi

17h30



18h00

Lieu: Dans les locaux du Paris Saclay Cancer Cluster - Le Kremlin Bicêtre

25 SEPTEMBRE / 9h00-12h45

9h00 Accueil petit dej

9h30 Comment structurer son équipe et ses boards en oncologie? Anne MASCARELLI, Senior Consultant HR & Partner, HTI Executive Search

10h30 Pause

11h00 Bien définir sa stratégie de Propriété Intellectuelle sous l'angle business +Gérer la confidentialité de ses données Claire VERSCHELDE, Cofondatrice ICOSA et Juliette UZAN, ICOSA

12h00 Le rôle des organismes de valorisation et de transfert Hervé ANSANAY, Responsable de la filière Biotech, réseau SATT



12h45 Pause dej networking

25 SEPTEMBRE / 14h00-17h30

Les contrats des start-ups 14h00 RENAUDIN Sophie, AP-HP

Savoir se présenter : l'art du pitch 14h45 Hélène Mathieu de EIT Health

Pause **15h30**

Travail personnel avec coachs et experte pitch 16h00 Hélène MATHIEU (EIT Health)

Lucie MONDOULET (PSCC) Patricia ZERR (PSCC)



Lieu : Dans les locaux du Paris Saclay Cancer Cluster - Le Kremlin Bicêtre

26 SEPTEMBRE / 9H00-12h15

9h00 Shocueil petit dej

9H30 Atelier en parallèle

Anticiper le parcours réglementaire et le développement clinique des DM

Eric VICAUT, VP recherche et responsable de Centre d'évaluation des dispositifs Médicaux en oncologie, AP-HP

Le parcours réglementaire d'un médicament : de la préclinique au market access Philippe MOTTE

11h00 Pause

Travailler avec les acteurs clés et intégrer leurs attentes pour dérisquer le remboursement et maximiser la valeur des innovations thérapeutiques ?

Gabrielle NAYROLLES, Directeur Market Access Voisin Consulting (Innovations thérapeutiques)





26 SEPTEMBRE / 13h30-17H30

Comment établir sa stratégie financière ? **13h30** Stéphane MILOT, Financial Advisor – CFO Biomunex

Les financements non dilutifs 14h30 Medicen, intervenant en cours de sollicitation

Rencontrer les investisseurs 15h00

Alain PUJOL ou Stephane Loze, Administrateur Angels Santé Bénédicte HUCHET, Business Creation Lead EIT Health Marielle MAILHES, Directeur Investissement Life Sciences, Bpifrance

Pause **16h00**

Cancers rares: spécificités 16h30

Echange Q&R avec Animateur

END OF THE DAY

17h30

17h00

Lieu: Dans les locaux du Paris Saclay Cancer Cluster - Le Kremlin Bicêtre

27 SEPTEMBRE / 9h00-12h00

9h00 Show Accueil petit dej

9h30 Travail personnel sur le Business Model et le pitch avec coachs Lucie MONDOULET (PSCC) Patricia ZERR(PSCC)

12h00 Pause dej networking avec panel d'experts

27 SEPTEMBRE / 14h00-16h30

Pitch projet de chaque participant intégrant le Business Model 14h00 devant un panel de personnalités qualifiées Cliniciens, biotechs, pharma, financeurs, patients, représentants de l'écosystème dont les fondateurs d'OncoSTART

Fin et conclusion de la Summer school 16h30



